

コンサルティング実績

事業承継・M&A 実績

従業員数

拠点数

累計 15,000 件以上 累計 1,200 件以上



山田グループ 全体 1,756 名

海外 3 拠点
国内 11 拠点

(2018年3月時点)

(2018年3月時点)

うち、山田コンサルティンググループ778名
(2018年4月時点)

(2018年3月時点)

会社概要



私たちは株式市場に上場している国内最大級の経営コンサルティングのプロ集団です。親族内承継、社内承継、第三者承継全てに対し、一流のプロがシームレスに対応いたします。

社名	山田コンサルティンググループ株式会社
創業	1981年7月10日
代表取締役会長	山田 淳一郎 (会計士・税理士)
代表取締役社長	増田 慶作 (税理士)
資本金	15 億 9,953 万円
証券コード	4792
	2000年10月、現 JASDAQ 市場上場

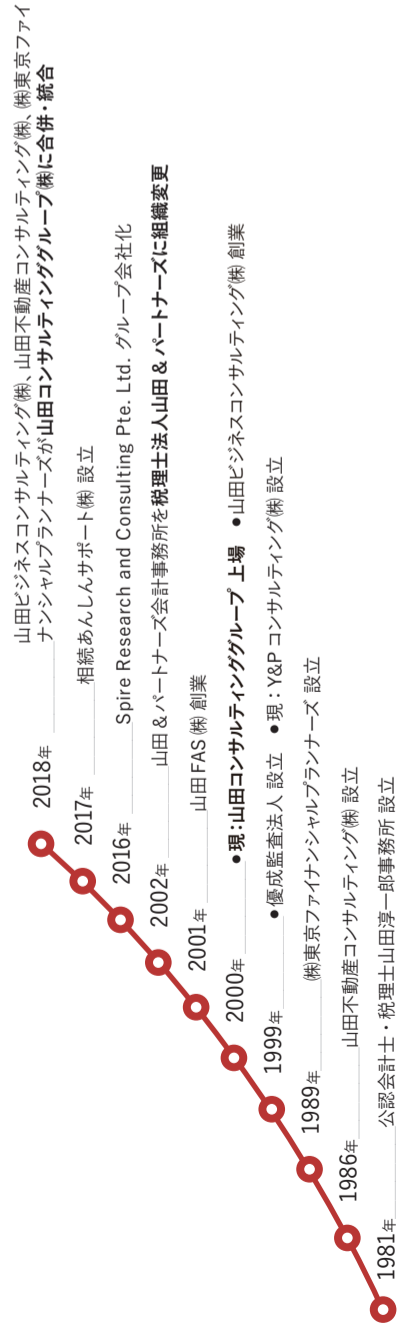
所在地	東京都千代田区丸の内1丁目8番1号 丸の内トラストタワーN館10階(受付9階)
TEL	03-6212-2510 (代表)
FAX	03-6212-2520
アクセス	JR 東京駅日本橋口より 徒歩1分



事業内容

- 経営コンサルティング
 - ・成長戦略策定コンサルティング
 - ・事業再生 / 業種特化型経営改善コンサルティング
 - ・事業承継コンサルティング
 - ・M&Aコンサルティング
 - ・組織人事コンサルティング
 - ・財務リストラ / 私的・法的整理対応コンサルティング
 - ・財務・事業デューデリジェンス
 - ・企業価値、無形資産、新株予約権評価
 - ・株式報酬コンサルティング
 - ・海外事業コンサルティング
- 不動産コンサルティング
 - ・不動産の包括コンサルティング
 - ・売買仲介、コンベインション実施
 - ・不動産顧問
 - ・(不動産投資、開発アドバイザーなど)
 - ・賃貸管理・仲介
 - ・借地権・底地のコンサルティング
 - ・相続税の物納サポート
- 教育研修事業
 - ・課題解決型教育研修
 - ・営業力・人間力向上研修
 - ・ライブプラン研修
 - ・FP、DC 教育研修
 - ・映像コンテンツ制作

沿革



人をつなぐ、事業をつなぐ、次代へつなぐ



貴社の目指すゴールに対して
私たちが示すルートは
1つではありません。

山田コンサルティンググループ株式会社
資本戦略事業本部

山田コンサルティンググループなら

会計・税務・法律・事業のプロフェッショナルが

「貴社のこれから」を一緒に考え 最適解を出し続けます。

M&Aや事業承継に不可欠な会計・税務・法律・事業のプロフェッショナルが社内にも多数在籍し、中堅・中小企業のお悩み解決に向け、有機的に連携してまいりますのでスピーディかつ複眼的な視点・手法でサポートできます。



創業以来、オーナー経営者の悩みを二人三脚で解決してきました。究極の経営判断である事業承継を経営者の立場になってご支援することができ、私たちに、ぜひお任せください。

国家資格を有した多様な専門性が強みです。

公認会計士・会計士補 (試験合格者を含む)	208名	司法書士	13名	MBA	13名
税理士	256名	中小企業診断士	14名		
弁護士	15名	社労士	11名		※山田グループの有資格者 となります。

いろいろなサービスを組み合わせ、貴社を全面的にサポートします。

事業承継のサポート



事業承継先の意思決定支援

事業承継先は親族、役員等(MBO)、第三者(M&A)の3つに大別されます。それぞれに承継した場合のメリット・デメリットをコミュニケーションを基に比較し、納得のいく承継先の決定をご支援します。



中堅・中小企業の自社株承継

後継者が円滑に事業を行うために欠かせない自社株の承継。当社では現経営者のご意向、後継者のご負担、次世代の経営体制などを踏まえて、最適な自社株の承継手法をご提案します。



上場企業オーナー向け資産承継

上場会社にかかる法規制や資産管理会社の設立・運営など、特有の論点に精通した専門家がオーナーの事業承継・資産承継に数多く対応しております。



資産ポートフォリオの最適化

個人、法人問わず資産運用、資産構成の見直しに関するさまざまなニーズにお応えできるようオーダーメイドのプランをご提案します。
(保険、不動産、オペレーティングリースなど)



組織と人材の承継

次世代経営者の登用は、自社株の承継と同じくらい重要なテーマ。当社では、後継者の選定に留まらず、幹部育成、各種研修プログラムの開発、人事評価制度づくりまで幅広くサポートいたします。

当グループの相続税申告・事業承継コンサルティングは、年間800件。
税理士法人山田&パートナーズ 川田剛税理士事務所(元仙台国税局長)や
尾崎三郎税理士事務所(元熊本国税局長)などの外部組織との提携も多々
ございます。

M&A アドバイザリーサービス



戦略策定から統合までをフルサポート

貴社におけるM&Aのメリットや全体戦略との関係性などを明確にし、実行、さらに統合まで確実にサポート。また、譲渡を終えた株主に対して資産管理のサポートも行っていきます。



フィナンシャル・アドバイザー・仲介サービス

会計・税務・法律・事業をまとめたプロジェクト経験が豊富なため、M&Aの実現に必要な候補先の選定やプロセス管理、譲渡価格の検証、条件交渉、資料作成などをワンストップでご提供できます。



買収監査／価値算定／将来の事業計画

M&Aに不可欠なデューデリジェンス(買収監査)やバリュエーション(価値算定)はもちろん、プロジェクト(対象会社の事業計画)も策定します。未来を見据えたサポートをお約束します。



Early Stage M&A 支援サービス

貴社の戦略に叶う複数のM&Aターゲット企業と一緒に選定。当社が先方に直接接触し、貴社とのアライアンス実現を目指します。能動的かつ戦略的にM&A機会を創出する攻めのサービスとしてご活用いただいております。

▶ クロスボーダー M&A もお任せください

外国企業の買収課題は、文化、制度、規制、商習慣の違い。当社では、中国、ASEAN、アメリカ西海岸の直接拠点や世界的ファームとの連携を通じて、最適なサービスをご提供します。
クロスボーダー案件の実績豊富なスパイア(連結子会社)、竹中パートナーズ(業務提携)の協力により、海外進出・提携・M&Aなどの多様なニーズにグローバルな視点でお応えします。

spire
RESEARCH CONSULTING

The Knowledge to Decide

Takekana
Partners
Investment Banking & Counseling

資本企画コンサルティング



資本業務提携・JV

旧来の技術やビジネスモデル、自社のリソースだけでは成長に不安はありませんか?資本を有効に活用し、他社と組むことにより再成長を目指しましょう。当社は、事業の再成長に足りないリソースを補充する戦略的パートナー選定から、スキーム構築、交渉、株主間協定などの支援までお手伝いできます。



上場企業支援

高い専門性が必要とされる上場株取引や上場会社による買収。例えば、上場株の売買にかかる各種規制、TOBが必要となった場合の留意事項、買収時の財務インパクト、検討プロセス、機関決定の妥当性検証、開示対応など、経験豊富なスタッフがワンストップでご支援できるのも当社の強みです。



資本政策(株主構成の適正化)

グループ内再編(経営資源の再配分/HD化/スピノフ/カーブアウトなど)やIPO(資金・資本調達/オーナーのキャピタルゲイン/SOなど)、資本政策(ファンドを活用してオーナー一家と敵対した少数株主分買取など)の問い合わせは、年々増加しています。



財務(D/E)構造の再構築

「未上場株を換価して資金調達を」「IPOに向け大きなキャピタルゲインを得たい」「企業グループ内における資本調達コストを抑えたい」というニーズをお持ちでしたら、負債(Debt)と資本(Equity)の再構築を検討してはいかがでしょうか? 経験豊富なスタッフが対応させていただきますので、ぜひお声掛けください。